

i-享福 (II)

为舒适的退休生活
做好规划



新加坡人均预期寿命为 84 岁¹，是世界上人均寿命最高¹的国家之一。更优质的医疗保健服务让新加坡人益寿延年，但也意味着其需要更充足的资金储备以制定良好的退休计划。

i-享福 (II) 是一项灵活的退休保险计划，确保您可以持续获得一笔月度收入长达 30 年，让您安享理想的舒适无忧退休生活。

利益概要



拥抱理想的退休生活

享有稳定的月度收入，为您理想的退休生活带来保障；您也可以选择将月度收入累积储存²于太平新加坡，建立资金储备。



灵活满足您的财务需求

• 保费缴付期：

可选择 5 年、10 年或 15 年的保费缴付期。

• 积累期：

可选择 5 至 25 年之间的任何期限（以年为单位）。在您选定的保费缴付期结束后，让您的保单继续增值，直到您开始领取第一笔月度收入。

• 收入期：

选择您希望在积累期结束后的 10、20 或 30 年间领取收入。在您开始领取月度收入前，您可随时³更改收入期。



丧失独立能力 (LOI) 利益

在保单有效期内，如遇不测，发生丧失独立能力的事件，您将一次性获得一笔⁴相当于 24 个月保证月度收入的理赔，为您在最需要的时候提供额外的经济支助。



100% 保本

在您开始领取月度收入时，您所缴付的保费总额⁵将保留其现金价值，获得 100% 保本。



申请简易

申请过程便捷，无需进行医疗核保。

情景 1 -- 规划理想的退休生活



刘张伟先生, 40岁, 需要一份完善的退休计划, 以便他在65岁时能舒适地退休。因此, 他购买了i-享福 (II), 保费缴付期为 5 年, 并选择在 20 年间每月获得 S\$500 的保证月度收入。



他收到的首个月度收入: **S\$1,143⁶**

保证月度收入: **S\$500** + 非保证月度现金红利: **S\$643⁶**



年龄

40

45

62

65

85

刘张伟先生每年缴付 S\$14,309 的保费, 为期 5 年。

20年间收到的总月度收入: **S\$274,250⁶**

月度收入总额/年度年缴保费总额: **383%⁶**

满期总收益率: **4.25%⁶**



在一次车祸中, 刘张伟先生不幸失去了他的右肢。他一次性获得 **S\$12,000 的丧失独立能力利益**, 可用于支助他的行动护理。



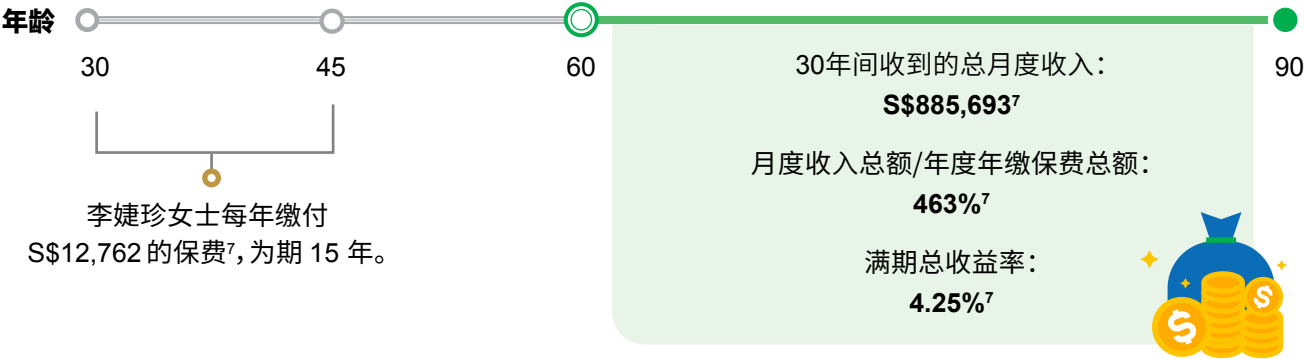
情景 2 -- 为您的退休储蓄增值



李婕珍女士, 30岁, 她深信, 唯有未雨绸缪、周全规划, 才能打造安心而从容的未来。因此她购买了i-享福 (II), 保费缴付期为 15 年, 并希望在 60岁退休时, 每月可以领取 S\$1,000 的保证月度收入, 安享人生的黄金岁月。



她收到的首个月度收入:
S\$2,460⁷



附注：

- ¹ 资料来源：<https://www.straitstimes.com/singapore/life-expectancy-of-singapores-population-rises-in-2024-marking-improvement-over-covid-19-years>
- ² 此利率是非保证的，可能随时调整，但会提前30天给予书面通知。
- ³ 如需将选定的收入期延长或缩短，均需在开始领取收入前提前至少6个月更改。
- ⁴ 每位受保人可获得的最高丧失独立能力利益为 S\$50,000。
- ⁵ 指以年缴方式（即使保单保费缴纳方式不是以年缴付费）计算出已缴付的主险保费的总额，当中不包括任何因保单贷款和保单复效（如适用）而支付的利息。
- ⁶ 基于演示的投资年回报率4.25% 计算。
若以演示的投资年回报率3.00% 计算：
- (i) 非保证月度现金红利 = S\$321
 - (ii) 月度收入 = S\$821
 - (iii) 20 年间获得的总月度收入 = S\$197,128
 - (iv) 月度收入总额/年度年缴保费总额 = 276%
 - (v) 满期总收益率 = 3.17%
- 实际派发的利益取决于分红基金的未来表现。
- ⁷ 基于演示的投资年回报率4.25% 计算。
若以演示的投资年回报率3.00% 计算：
- (i) 非保证月度现金红利 = S\$730
 - (ii) 月度收入 = S\$1,730
 - (iii) 30 年间获得的总月度收入 = S\$622,853
 - (iv) 月度收入总额/年度年缴保费总额 = 325%
 - (v) 满期总收益率 = 3.23%
- 实际派发的利益取决于分红基金的未来表现。

本文中提到的年龄均为下一个生日的年龄。本宣传册中的所有图示均非按比例绘制。各项金额经调为整数并只供说明用途。相关条款及条件，请参阅产品概览。

重要备注：

购买人寿保险计划是一项长远承诺，提早退保可能代价甚高，保单的退保价值（如有）也可能低于已付保费总额，甚至可能等于零。这份营销简介仅供一般参考使用，并不根据您的特定投资目标、财务状况及个别需要作为考量。此营销简介仅限于新加坡境内分发，不得将其视为在新加坡境外出售、招揽购买或提供任何保险产品的要约。

您在购买这份保险计划前，应听取理财顾问的专业意见。如果您不考虑向理财顾问进行咨询，就应该仔细考虑这份计划是否适合自己。此营销简介非保险合约，也非向您提议或推荐购买这份保单。与保单相关的详情，已刊载于保险合约上。

此保单将在新加坡存款保险公司的保单持有人保障计划下自动获得保护，因此无需办理任何手续。欲知保单持有人保障计划的保障利益和范围，请联络中国太平保险（新加坡）有限公司，或浏览新加坡人寿保险协会或新加坡存款保险公司的网站(www.lia.org.sg or www.sdic.org.sg)。

此宣传册并没有经过新加坡金融管理局审批。以上内容译自英文版本，如果中英文版本之间存在任何不一致，则以英文版本为准。以上内容截至2026年1月1日核对无误。