



中国太平
CHINA TAIPING

中国太平保险(新加坡)有限公司
CHINA TAIPING INSURANCE (SINGAPORE) PTE. LTD.

尊享权益 共享太平



关于太平



中国太平创立于1929年。九，千载中华文化中至阳极数，乃数之大者。传九之吉瑞崇高，更承史之丰碑硕厚。

源 发端上海 立身民族

上世纪20年代，中国的保险业被洋商所操控。为振兴民族保险事业，多个民族保险品牌先后创立，并取得初步发展。中国太平，于1929年在上海创立，源自太平保险、中国保险、民安保险这三大品牌，是我国持续经营最为悠久的民族保险企业，融合着民族保险品牌的内在精神与强大力量，为国之太平所生。

归 回归内地 复业新生

1979年，沉寂了多年的中国保险业“重生”，中国太平积极投身改革开放的实践中，支持特区建设、服务“两岸三通”，满足外商保险需求。2001年，太平品牌开始逐步回归内地，境内子公司相继设立。太平品牌在祖国大陆全面复业，进入了一个新的阶段。

历经90余载的风雨洗礼，2024年，中国太平实现营业收入超1700亿元，年末总资产1.6万亿元，年末管理总投资资产近2.5万亿元，已经成为一家拥有24家主要成员公司和2000余家各级营业机构的大型跨国金融保险集团，经营范围涉及中国内地、中国香港、中国澳门、欧洲、大洋洲、非洲、中东、东亚及东南亚等区域，业务范围涵盖寿险、财险、养老保险、再保险、再保险经纪及保险代理、互联网保险、资产管理、证券经纪、金融租赁、不动产投资、养老医疗健康产业等领域。经过多年发展，中国太平保险业务经营体系较为完备，也是国际化特色最为鲜明的中资保险机构。

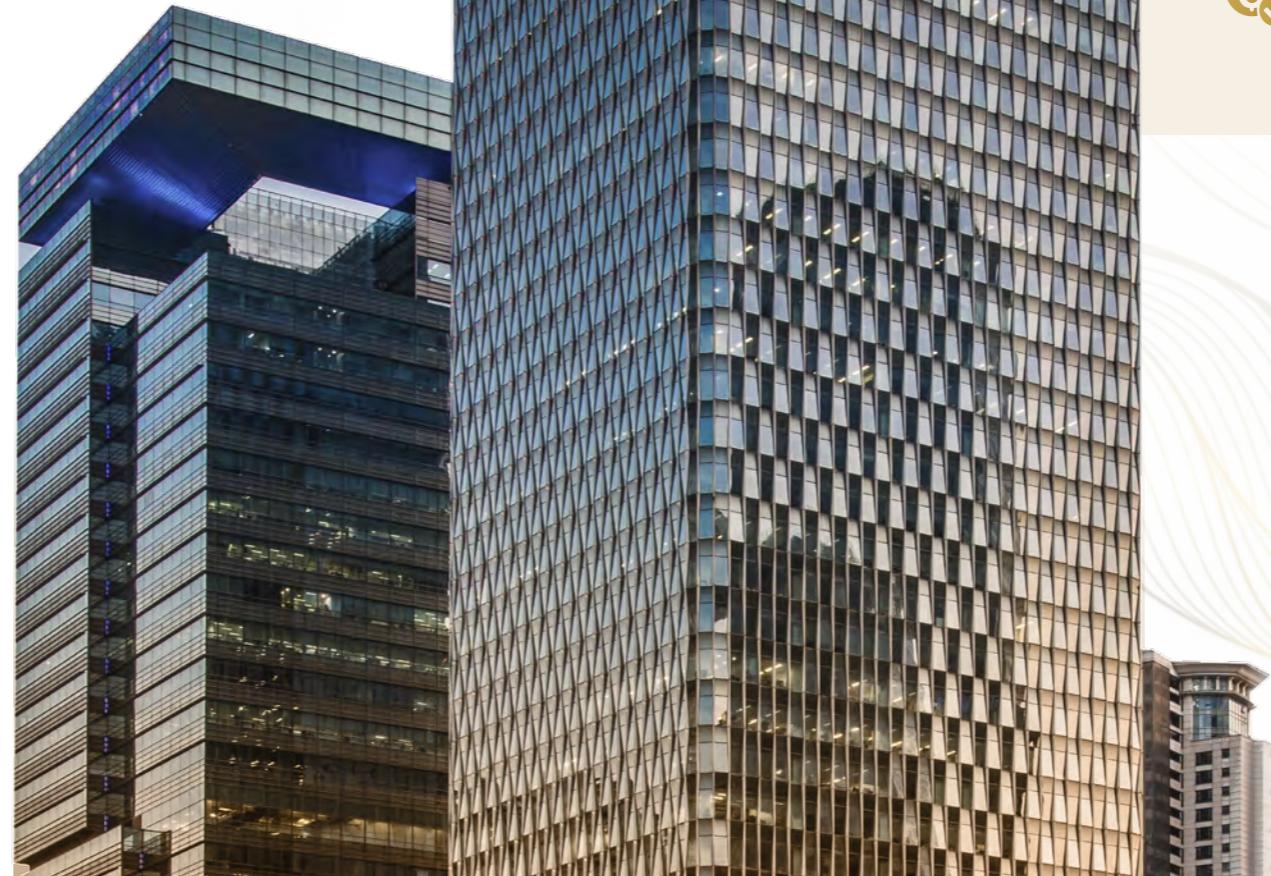
90余年的辉煌历程与艰辛岁月，赋予了“中国太平”厚重的文化底蕴；植根于本土，发展于海外的独特经历，成就了“中国太平”与众不同的企业内涵；进入新时代，中国太平将按照新发展理念的要求，以“为万世开太平”的境界，以“共享”为基本原则，与客户、伙伴、股东、员工以及社会公众一道，全力打造具有全球竞争力的世界一流金融保险企业，共同实现“共享太平”的美好愿景。

创 进军海外 移师港澳

1949年，新中国的成立，宣告了一个新时代的到来。太平保险公司、中国保险公司、香港民安保险公司被纳入新中国保险事业布局之中，为中国太平的形成奠定基础。1958年起，三大公司聚力港澳，专营境外业务，为港澳同胞和海外侨胞服务，为国家积累外汇资金，有力地支援了国内建设事业。

荣 国家所需 共享太平

进入新时代，中国太平不忘初心，牢记使命，践行“共享太平”发展理念，努力建设成为中国保险业最具价值成长的国际化金融保险集团。遍及全球的太平人携手共进，投身中华民族伟大复兴的中国梦，为着“共享太平”的美好愿景打拼。



中国太平保险（新加坡）

中国太平保险（新加坡）有限公司（简称“太平新加坡”）在过去八十余载持续经营财产保险。2018年8月，太平新加坡获得新加坡金融管理局（MAS）所颁发的执照，以综合保险公司的身份正式开展寿险业务，为新加坡客户提供一站式综合金融保险服务。

太平新加坡将持续推动本区域的商业网络拓展与市场开发，朝着成为中国太平保险集团东南亚区域中心的目标奋进。



1938年立足狮城



财务实力评级：
标准普尔: A- | 贝氏: A



注册资本2.7亿新元，并且
将会持续扩充资本以配合业务发展



提供个人和商业性质的一站式
综合产险和寿险服务



发展里程碑



1938

太平保险公司新加坡分公司和中国保险公司
新加坡分公司均成立于8月1日。



中国太平
CHINA TAIPING

1986

太平保险购买位于丝丝街62号的商
用大楼，并易名为太平保险大厦，
作为在新加坡长远发展的基地。



2002

中国保险股份有限公司新加坡
分公司与太平保险公司新加坡分
公司进行合并，随后更名为中国
保险（新加坡）有限公司。

2009

公司更名为中国太平保险（新加坡）
有限公司，并改用全新的公司司徽。



2013

购买了春叶大厦内的两层办公空
间，面积超过20,000平方英尺，
以配合业务扩展计划。

公司获得金融管理局颁发执照启动
寿险业务，成为一家产寿险兼营的
综合性保险公司。另外，公司财产保
险总保费抵达1亿新元的新高度。



2019

寿险业务全面展开，并于春叶大
厦增加办公空间。注册资本金
进一步增加至1.6亿新元，并于
2021年增至2.1亿新元，为长远
立足新加坡做出实际承诺。



2023

新加坡欢庆85周年之际开设
了首个位于中国境外的
“全球汇客厅”。

2026

太平新加坡欢庆88年周年，
不忘初心，从心出发，
开启新旅程。

财富传承

- / 家族信托
- / 财富管理
- / 法税顾问

品质生活

- / 跨境医疗
- / 品质养老
- / 全球汇客厅
- / 全球商旅
- / 健康管理

子女教育

- / 教育规划
- / 职业筹划
- / 素质培养

家族家风

- / 文化艺术
- / 慈善公益
- / 圈层交流
- / 家风建设

家办
叔
益



财富传承

家族信托



权益介绍

家族信托是财富管理和传承的综合解决工具，具有风险隔离、传承规划、资产管理等多种功能。借助家族信托服务为客户实现财富的代际传承、家族企业的财力聚合和整个家族的永续发展。



服务案例 婚姻风险未雨绸缪 家族信托守护先行

“2023年末，话题词 # 上海独生女继承 2 亿遗产后被离婚 # 冲上热搜第一，阅读量破亿。主要内容是家境优渥的上海独生女婚后双亲意外遭遇车祸去世，留下上海有九套房产和商铺，还有 1000 多万银行存款及理财产品，价值约 2 亿。其夫在协助办理丧事后迅速以性格不合为由起诉离婚，并要求分割其父母留下的遗产。新闻情节令人咋舌，却也真实反映出高净值家庭子女婚姻中被“图财”的可怕。同样关注这则新闻的还有安徽客户丁女士。”

独生女的“顶配人生”

据悉，丁女士夫妻家庭资产丰厚，家庭关系和谐，独女也已组建家庭并育有一女。生活优渥、父母独宠、人生顺遂，造就了女儿潇洒肆意的“江浙沪独生女”的人设。在对女儿进行有效的财富支持的同时，如何做好独生女婚姻财富的隔离与保护，是丁女士夫妻日益焦虑的难题。

这种情况是很多高净值客户家庭的缩影——如何将父辈筚路蓝缕、艰苦创业取得的财富延续传承？如果子女婚姻幸福，在金钱方面不分你我，冲突就不会发生。但是如果对另一半不放心，或者对这段婚姻失去了信心，如何才能确保辛苦打拼积累下的家庭财富不“外流”呢？

江浙沪独生女

事件概括：

“江浙沪独生女”是网络上热门的一个词汇，用来形容在江浙沪地区的独生女孩，她们一生顺遂、生活优渥、受到家中长辈的爱，父母为他们安排一切。这些优势一起叠加，使得“江浙沪独生女”成为一个关于顺遂人生的终极想象。因此，在社交平台上搜索“江浙沪独生女”，许多人以开玩笑的语气祈祷来“下辈子投胎成为江浙沪独生女”。也有一些江浙沪独生女亲自发声，表示自己的生活确实舒适幸福，感受到家庭的保护和爱意。然而，深入思考当前媒体所渲染的“江浙沪独生女”现象，我们会发现其背后延续了传统且守旧的思想。当我们剥离“江浙沪独生女”这一概念所带有的地域和性别标签时，可以看到其反映的社会思潮更值得我们关注。

保险金信托 1+1 > 2

客户寻求安徽高净值服务中心联系到合作信托公司为客户提供咨询服务。

客户传承需求

- ① 希望以合适的方式给女儿一笔财产，不希望这笔财产与女儿的婚后财产存在混同风险。
- ② 希望即使做生意的女婿有了债务问题，女儿和外孙女依然有属于自己的个人财产，不会使其生活受到太大影响。
- ③ 如果女儿发生婚变，给女儿的财产不会被分割，同时女儿离异后的基本生活开销可以得到保障。

太平服务方案

信托公司为其设置的保险金信托架构：

设立丁氏家族信托，信托中初始设立资金为 1000 万。同时，以丁女士为投保人购买终身寿险（保额为 3000 万），将受益人进行保全变更为信托公司，即将保单的身故金装入丁氏家族信托。

信托受益人指定为丁女士的女儿及两位老人，信托合同内领取规则设置为：

- ① **婚姻祝福金：**女儿与现女婿婚龄每 5 年可领取 20 万礼金，如果女儿与现女婿的婚龄超过 20 年，届满之日可再领取 100 万大额礼金。
- ② **生育激励金：**生育二胎，可领取 50 万礼金，三胎可领取 100 万礼金。
- ③ **婚变补偿金：**如果女儿不幸离异，可每年领取 50 万生活补偿金。

信托合同中约定

- ① 女儿的信托受益权属于个人财产，不属于夫妻共同财产。
- ② 除非另有规定，女儿的信托受益权不得用于偿还债务或设定担保。
- ③ 对于其他资产，须以有效形式设立遗嘱，给女儿的资产要说明只给女儿个人（不包括女婿）。

对于上述第1、3项的法律安排即从书面协议角度明确前述财产是属于女儿的个人财产，即预防了婚变风险；而上述第2项约定则明确女儿的信托受益权不得用于偿还债务或设定担保，亦阻断了女儿以信托受益权为女婿生产经营过程可能产生的债务进行担保的法律风险。

在税务合理筹划方面，以丁女士为投保人和被保险人的终身寿险，其子女所得身故理赔金是免征个人所得税的，另外终身寿险有着较大的金融杠杆功能。

保险起到的作用是资产的隔离保护以及财富的定向传承，夫妻一方的婚前财产，如婚前购买且已足额付清保费的保单属于夫妻一方的个人财产；其次，一方因受到人身损害而获得的赔偿或者补偿属于夫妻一方的个人财产；最后，保险合同中明确规定了受益人的，保险金属于受益人的财产，高净值客户可以根据这个法律规定实现财富的定向传承。



有效的工具让父母安心

《诗经》里将婚姻最美好的状态描述为“执子之手，与子偕老”，而步入婚姻后的双方，不仅需要进行情感上的维护，还会涉及对财富的管理。父母积累的财富是为了让子女后代更加幸福，而现实中往往让失控的财产成为家人快乐的阻碍、心理的负担与持续的伤害。

一个合适的保险金信托安排，表面上是在保护财产，实际上是在保护家人、保护家庭，对于没有兄弟姐妹帮助的独生子女，更加需要保险作为依靠。作为特殊的金融工具，保险除了提供风险保障之外，通过巧妙安排保单中的投保人、被保人和受益人，也能起到一定的风险隔离的作用。有效的婚姻资产隔离可以让子女婚姻安全更有保障，同时也能让父母更加安心。

财富传承

法税顾问



权益介绍

聚焦高净值人士日常最为关注的话题及需求，为家办会员提供法律、税务等专属定制咨询服务及企业、生活等各类问题解决方案。

服务案例 法税护家 解传承难题

在快节奏的现代生活中，家庭与企业的平衡发展成为了众多高净值人群面临的重要课题。特别是在全球化背景下，家办客户M女士，不仅要在国内经营好企业，还要面对跨国生活带来的各种挑战。如何在复杂多变的环境中，为家庭与企业找到一个稳固的支点，成为了M女士亟待解决的问题。

客户传承需求 旅居海外，亟需专业指导

家办客户M女士，不仅事业上取得了成功，家庭上也幸福美满。然而，随着对财富传承话题的深入学习和思考，她逐渐意识到，家庭与企业的资产隔离、个人财富的梳理以及未来传承的规划，都需要专业而细致的指导。特别是在她因家庭原因长期居住海外后，寻找一个既了解中国法律又具备国际视野的专业机构，成为了她的一大难题。

太平服务方案

迅速响应 线上服务

在这个关键时刻，M女士通过家族事务官的推荐，接触到了太平1929家族办公室。太平1929家族办公室自成立以来，便致力于为高净值客户提供全方位、个性化的服务。了解到M女士的需求后，四川家办迅速响应，展现了其强大的资源整合能力和专业素养。

为了满足M女士的需求，四川家办管家首先与国内知名的X律师进行了紧密对接，邀请了该律所中具有丰富家族事务处理经验的H律师，考虑到M女士身处海外，时间不便，家办管家王老师特别安排了灵活的线上咨询时间，确保双方能够高效、便捷地进行沟通。



专业解读 全面分析

在咨询过程中，H律师凭借深厚的知识功底和丰富的实战经验，针对M女士家庭和企业可能面临的法律风险进行了全面分析。从家族信托的设立、大额保单的配置到遗嘱的订立，H律师为M女士提供了多种财富传承工具的选择建议，并详细阐述了每种工具的优缺点及适用场景。H律师特别强调了订立遗嘱的注意事项，包括遗嘱的形式、内容、见证人选择等，确保遗嘱的合法性和有效性。

除了财富传承方面的建议，H律师还就M女士关心的下一代婚变可能对企业造成的影响进行了深入剖析。他建议M女士通过合理的法律架构设计，如设立婚前财产协议、家族企业股权结构调整等，来降低婚变对企业运营带来的潜在风险。同时，H律师还提醒M女士，在家族内部应建立良好的沟通机制，增强家族成员之间的信任与理解，以减少因误解或利益冲突引发的家族矛盾。

在咨询的最后阶段，H律师强调了规划的重要性，并建议M女士遵循“5年一梳理、10年一调整”的规划原则，根据家庭和企业的发展变化，适时调整传承计划，确保计划的时效性和有效性。此外，H律师还强调了法律文书专业拟稿的重要性，通过严谨的法律文书，可以有效避免“事后突然醒悟”的情况发生，保障家族成员的合法权益。

频频点赞 高度评价

通过本次法律咨询，M女士对太平1929家族办公室的资源布局和服务水平给予了高度评价。她表示，成为太平家办的客户，不仅意味着获得了一份高水平的服务，更意味着拥有了一个可以信赖的伙伴，陪伴她走过家庭与企业的每一个重要时刻。

太平1929家族办公室将不断优化服务流程，提升服务质量，为客户提供更加全面、个性化的服务。我们相信，在太平1929家族办公室的陪伴下，更多的家庭将能够实现家业长青的美好愿景，共同书写属于他们的辉煌篇章。

品质生活

全球汇客厅



权益介绍

中国太平尊享会员体系携手值得信赖的合作伙伴，为每位会员量身定制个性化服务，满足从教育规划、退休计划到生活需求管理等多方面目标。中国太平保险集团在全球拥有24个“中国太平全球汇客厅”，为高净值客户提供私密的商务洽谈及社交聚会场所。

服务案例 “等一朵花开”个人成长公益画展

客户需求

个人成长公益画展筹集善款捐助太平人寿“甘肃两当公益助农项目”。

太平服务方案

中国太平持续助力甘肃两当

中国太平一直践行金融央企担当，自2002年起，中国太平在甘肃省陇南市两当县开展定点帮扶，过去20年来，中国太平用情用力、真帮真扶，助力甘肃省陇南市两当县在2018年脱贫摘帽，全面推进乡村振兴。自2018年起，太平人寿消费帮扶累计超过4000万，帮扶工作也点亮了全体员工心中的爱心明灯。

二十年真情帮扶，太平两当一线牵

*朵父母对中国太平以及二十余年助农甘肃两当公益表示充分的认可与信任，将爱女*朵的个人成长公益画展落地太平1929家族办公室全球汇客厅北京厅，同时作为送给她18岁的成人礼。

北京分公司领导及家办团队充分重视此次活动，协同筹备两月有余，从最开始展出画作的甄选分类，到每一幅画作的装裱、画框材质的选择，再到整体展厅设计、流程策划，直至太平1929家族办公室全球汇客厅北京厅“等一朵花开”个人成长公益画展开幕式圆满举办。

成长之路，如同一场花开

本次画展诠释了“爱，成长，公益”的主题，记录着*朵成长路上的点滴美好。她是一个安静、善良、优雅独立的女孩，以诗意图点缀美好生活，用色彩和细腻展示她柔美、谦逊、独立的七彩世界。时光不语，静待花开，芬芳的背后总是漫长的等待，花的绽放需要耐心的浇灌与等待，都只为一场花开。画展的花开是两个月的等待，而对于她的父母而言，这场花开是十八年的等待。

在*朵小时候的记忆里，父亲的工作室里永远陈列着画作，父亲所作的画也为公益事业筹集善款。母亲始终陪伴、欣赏和鼓励，连早期的稚嫩画作都完整保留下来。这场个人成长公益画展也是她公益之路的重要站点，花开成景，落笔生香，所陈列的近50幅作品都是她成长过程中不同阶段的代表作品，每幅画的背后都是一个世界，她用色彩和线条诠释了人生态度，她将展示成长之路的瑰丽世界，记录初识绘画到个人魅力的光彩绽放。



公益之路，亦如在等待中期待着绽放

两当地处秦岭山区，自然资源丰富，盛产蜂蜜、五谷杂粮和菌类，因交通不便、信息闭塞，优质的农产品鲜为人知。中国太平与当地政府联合开发了产品、协助全流程销售及渠道开发。二十余年的帮扶，二十余年的守护，直至今天借着“等一朵花开”画展的机会，点亮微光，照亮两当，这是金融、艺术与公益的完美融合。



*朵将自己12年绘画成长历程的全部画作进行展出，所得慈善款项全部通过太平两当公益用于助农甘肃两当，作为自己公益之路的启程。每售出一幅画，都将寄送公益购画者两当特色农产品；除此之外，中国太平还将以公益购画者的名义，购买书籍捐赠两当山区儿童。跨越千里的陪伴与支持，将为两当带来更多发展的动力。我们不仅看到花开的美景，还将透过艺术的桥梁通往公益之路，传递温暖，点亮甘肃两当。

开幕式盛况

画展开幕式当天，太平人寿相关领导及影视界的导演、老师等共计40余位嘉宾出席。

*朵用自己的压岁钱为每位到场嘉宾准备了公益伴手礼——来自两当的“蜂蜜皇菊茶”，希望所有嘉宾可以感受到这份来自大山深处沁人心脾的甜蜜。

开幕式以两当公益宣传片开场，为到场嘉宾介绍中国太平帮扶甘肃两当的举措及太平两当一线牵的满满情谊。*朵父母先后表达了对中国太平的感谢，其爱女*朵介绍了本次公益画展的主题及目的。太平出席领导介绍了中国太平94载民族保险品牌的悠久历史和红色基因，为*朵颁发了“太平两当公益助农爱心大使”公益证书，并期待她能够将这份充满爱的事业与信念，传递到更加广阔的未来。



我们把善意汇聚，传递爱的能量。心种一朵花，花开成景，花落成诗，以爱之名，为世界增添色彩。

新加坡

品质生活

品质养老



权益介绍

“乐享家”养老社区/候鸟式高端品质养老服务由专属家族事务官全程协助入住手续，为家办客户提供覆盖全国的一站式社区养老服务。

服务案例 真情家办 温暖梧桐

随着人口老龄化的日益加剧，高品质的养老服务成为许多家庭关注的焦点。来自大连分公司的一则喜讯，如同夏日里的一缕清风，拂过了张女士一家的心田——家办正式会员张女士的父亲及爱人成功申请并顺利入住梧桐人家养老社区。这不仅是对太平1929家族办公室权益高效、专业服务的最好诠释，更是对未来养老生活美好愿景的一次生动实践。

客户需求 长辈急需照料 希望入住梧桐

随着社会的快速发展和生活节奏的改变，张女士一家面临着大多数现代家庭共有的挑战：如何在繁忙的工作与生活中，给予家中长辈最妥帖的照顾与陪伴？张女士的父亲年事已高，身体状况需要更为专业的护理与照料，而张女士及家人虽有心尽孝，却因工作繁忙而力不从心。在此背景下，张女士通过太平1929家族办公室的服务介绍，了解到梧桐人家养老社区这一集高品质居住、健康管理、文化娱乐于一体的养老圣地，立刻萌生了让家人体验一番的念头。

张女士的需求简单而真挚：她希望父亲和爱人能在短时间内感受到家的温暖与专业的照护，同时也关心整个申请流程是否顺畅，能否快速响应并安排妥当。

太平服务方案

快速响应需求 稳步推进流程



房源紧缺, 全力协调

太平家办在详细了解客户的希望入住时间、房型、入住人员后，迅速启动申请流程。8月份梧桐人家入住人数众多，房源极其紧缺，但因张女士是太平家办正式会员，享受入住绿色通道服务，所以总公司家办优先为张女士协调资源，匹配房间。在总部协调下，为张女士的父亲及爱人准备了心仪的59平方米南向房型。



无缝对接, 体检无忧

为保证社区所有入住人员的身体健康，入住人员在入住前需做必要的体检，检查无虞方可入住。考虑到体检时间紧张，太平主动协调当地优质医疗资源，为张女士的父亲及爱人推荐便捷的体检服务，快速体检、快速出具报告，确保在入住前顺利拿到检查报告。



快速入住, 梦想成真

在不到三天的时间里，张女士的父亲及爱人顺利完成体检、快速拿到检查报告、采购入住必需品、签署入住合同，完成所有手续，正式入住梧桐人家。这份高效与贴心，让张女士一家深感惊喜与感动。

全方位照护 乐享金色年华

梧桐人家养老社区为张女士的家人提供了全方位的照护方案：

- 健康管理:** 配备专业医疗团队，提供24小时健康监测与紧急救援服务，确保入住者的身体健康与人身安全。
- 营养膳食:** 根据入住者的身体状况与口味偏好，定制个性化饮食计划，营养均衡、美味可口。
- 文化娱乐:** 丰富多彩的文化活动、兴趣小组及社交聚会，让入住者在享受生活的同时，也能结识志同道合的朋友，丰富精神世界。

截止2025年9月，太平乐享养老社区

共62家，完成主要宜居区域布局，全
面覆盖多元化养老需求。



满意溢于言表 信赖铸就未来

“从申请到入住的每一个细节，都让我们感受到了太平1929家族办公室的专业与用心。父亲和爱人在乎不仅得到了周到的照护，还找回了久违的欢笑与活力。这份信任与托付，我们选对了！”

张女士的赞誉，不仅是对梧桐人家养老社区服务的肯定，更是对太平1929家族办公室“让客户的每个需求，都有一个满意的结果”服务理念的最佳注解。未来，太平1929家族办公室将继续秉承初心，以更加专业、贴心的服务，为更多家庭构筑幸福养老的温馨港湾。



品质生活 跨境医疗



权益介绍



与海外高端医疗机构合作提供:

- ① 专科医生资源
- ② 优质医疗资源
- ③ 重大疾病指导与专业治疗
- ④ 全程会诊由专人协助

服务案例 高效绿通 守卫健康

在健康管理中，定期体检是预防和早期发现疾病的关键。然而，当体检结果揭示出严重健康问题时，迅速而精准的医疗服务显得尤为重要。

客户需求

患者H女士，今年37岁，家住福建，是一名教师。平日对自己的身体健康十分关注，坚持每年体检。可是，在今年例行体检后，意外发现鼻咽占位异常，近期还伴有间歇性右耳失聪的症状。H女士的母亲，作为一名经验丰富的护士长，迅速认识到这一情况的严重性，便立即安排她在当地的三甲医院进行了深入检查。经过免疫组化检查，H女士被确诊为鼻咽癌。这一突如其来的重大疾病诊断让H女士及其家人感到震惊，同时也给这个家庭带来了沉重的心理负担。

太平服务方案

高效响应 精准二诊

由于H女士的母亲是我司家办客户，享有包括医疗服务在内的多项家办权益，并且这些服务可以惠及其直系亲属，于是向家族事务官询问是否能够协助安排国内权威专家进行二次诊断。面对客户这一迫切的就医需求，福建分公司家办管家迅速响应，为客户联系了上海*医疗。

*医疗在接到服务申请后，立即为客户推荐F大学附属肿瘤医院的胡主任进行对接，并成功预约了11月20日晚的线上远程看诊。在看诊中，胡主任仔细查看了H女士提交的病理报告，并结合CT影像学资料，为客户进行了详尽的病情分析。基于这些专业的医疗评估，胡主任确诊H女士患有鼻咽癌，且病情已进展至第四期。

少走弯路 转诊住院一体化

鉴于H女士目前的紧急病情又是异地患者，*医疗迅速启动了多学科协作转诊住院一体化服务。在11月21日，为客户加急安排了F大学附属肿瘤医院的检查，并同步安排了客户后续的入院治疗相关事宜，为客户的治疗开启了绿色通道。

H女士于11月21日抵达上海*医疗后，立即接受了PET-CT和颅脑MRI等关键检查。这些检查为精确诊断和治疗方案的制定提供了重要依据。随后，她于11月22日顺利入院，开始了第一期化疗。这一阶段性治疗是为了让H女士后续接受质子重离子放疗做好准备，以期达到最佳的治疗效果。*医疗的这一连贯、高效的服务流程，不仅缩短了H女士的等待时间，也为她的治疗和康复提供了有力保障。

营养支持 服务有温度

在H女士接受第一期化疗期间，她经历了较为强烈的身体反应，包括严重的呕吐症状。面对这些化疗相关的副作用，*医疗团队不仅提供了专业的医疗支持，还特别为客户提供了营养咨询服务。这一服务帮助H女士在经历不良反应的同时，确保她能够获得充足的营养，以维持体力和健康，从而顺利过渡到下一阶段的治疗。

得益于*综合医疗服务，H女士已经成功地进入了第二期化疗。按照目前的治疗方案，预计在完成四期化疗后，H女士将转至S医院接受进一步的放疗治疗。

持续关怀 太平家办始终在您身边

H女士感叹道：“妈妈就是医务工作者，平时特别忙，生病住院原本就是挺繁琐、挺沉重的一件事。但是我来到*医疗以后，我就丝毫没有受到困扰！尽管我是从福建过来，*前前后后有十几个工作人员为我忙前忙后，家办管家也在线关心着我，各种住院手续、检查治疗都有专人协助，还送给我住院关爱礼包，就让我和我的家人没有感受到外地来上海的那种无助和焦虑。”

“作为医护人员，我其实知道每个人体内都有原癌基因，它们在正常状态下是无害的，只有在特定条件下才可能转变为癌基因。每个家庭可能都避免不了遇到大小疾病，作为普通人，如果在生大病的时候找到权威的医院和对症的专家，这是很难且很耗时间的事情。最害怕的就是病急乱投医，更害怕误诊导致错过最佳治疗期。太平家办这次这么快对接到*医疗及胡主任，解决了我们的燃眉之急，我们特别感恩太平、感恩*，更希望身边人都能知道这样的服务，让大家小家都能幸福！”

家办管家将密切关注H女士的治疗进展，并随时准备响应她可能出现的新需求。此次医疗服务的高效对接，不仅再次证明了太平1929家族办公室的专业实力，更是我们“客户至上”服务理念的切实体现。我们将继续坚守“专业、高效、贴心”的服务承诺，致力于为每一位家办客户提供超出预期的服务体验，让客户的每个需求都有满意的答案。

家族家风

圈层交流



权益介绍

定期举办高端圈层活动，为家办会员提供企业商务交流平台，共享商机，共赢未来。

服务案例 企商联盟赋能 共享共拓共赢

客户需求

太平家办会员L先生为Q企业的创始人和集团董事长，该企业专注儿童护理二十载，秉承“一切为了孩子健康快乐成长”的企业使命，成为专注儿童护理领域的优秀品牌。

太平服务方案

为秉承太平1929家族办公室项目初心，福建分公司率先推出针对企业家客户的星级服务项目“总经理会客日”。福建分公司贺总表示：随着高净值客户个性化需求的日益增加，我们要为更多高净值客户、特别是企业家客户提供个性化、系统化、品牌化的定制服务，借助太平家办品牌共同搭建太平商业联盟，实现品牌共赢、市场共拓、资源共享。关注企业家家族健康的同时关爱其企业的健康发展，最终帮助其实现基业长青、家业永续的美好愿景。



在太平家族事务专家的引荐下，L先生成为“总经理会客日”的首位嘉宾，贺总亲自前往漳州拜访L先生，并由福建高客办协助拍摄专访视频，同时还通过《中国太平》杂志做企业专访。L总对我们创新的服务模式给出高度评价与赞许。

在福建分公司重磅打造企业家商业联盟活动中，总经理室向L先生发出商盟活动的邀请函，L先生积极应邀出席。活动当日，我们为L先生的Q企业搭设专属产品展厅，实现场景式品牌共宣。作为在闽企业的优秀代表，L先生还受邀在商盟活动现场进行企业品牌分享，以自身创业为例，生动诠释了“爱拼才会赢”的闽商精神，并与在场的优秀企业家代表一起，做“凝聚智慧、共创未来”的圆桌交流。

在太平福建分公司特地设置的“美好生活、太平相伴”的企业商品直播环节中，再次对Q企业品牌进行宣传，进一步扩大了其品牌影响力。

最后，L先生与在场的13家参展企业共同成为首批“太平1929家族办公室企业家商业联盟”授牌成员单位。本次的企业家商盟活动，让L先生更加坚定了与太平合作的决心，实现资源共享，市场共赢。

“总经理会客日”和“企业家商业联盟”是福分推动企业交流的路径和平台，我们力争为更多像L先生一样的企业家提供圈层汇聚的平台，为闽商互利共赢贡献一份力量。

家太平 业长青

寿险产品体系及核心优势

财险产品体系及核心优势



寿险产品体系及核心优势

品类齐全

- 人身保障类：以杠杆保障家庭经济支柱，彰显爱与责任，实现定向传承与债务隔离。
- 年金储蓄类：锁定长期利率，抵御通胀侵蚀，安全稳健专款专用，享有高品质生活水准。
- 重疾健康类：确诊即给付，弥补收入损失，从容面对风险早日享受康复生活。



长期保障

- 最多长达终身的年金给付，享受与生命等长的稳定现金流。
- 支持第二被保险人，通过合理规划，实现一张保单三代获益。



灵活规划

- 提供美元和新币双币种产品选择。
- 缴费方式支持趸交和分期支付。
- 年金领取方式支持实时领取与累积生息，以及随时变更。



投资实力

- 分红基金托管方来自全球顶级资产管理公司，各展所长助您全时段锚定全球优质资产。
- 公司既往历史分红全部实现了演示效果。



中文服务

- 业务与客服人员中文为母语，文化更相通。
- 产品介绍可采用中文说明，理解更清晰。



财险产品体系及核心优势

个人保险

精心打造多款个人保险方案，及时提供支持，守护生活品质，为客户提供贴心保障。

汽车保险

住家保险

家佣保险

旅游保险

医疗保险

人身意外保险

少年儿童保险

留学生医疗保险

商业保险

专为商业活动而设的综合商业保险方案，竭诚为企业客户保驾护航，保障企业稳健运营，远离意外风险。

商业配套

工程项目

企业财产

海上运输

意外伤害

员工医疗

劳工担保

金融保险

重要备注：

本宣传册面向高净值客户设计，但亦可能被新加坡零售客户获取。所有内容仅供信息参考，并不构成任何保险产品的推荐、要约或财务建议。本宣传册仅限于在新加坡境内分发，不得视为在新加坡境外销售、招揽购买或提供任何保险产品的要约。

本宣传册中如提及新加坡境内或境外的服务或安排，均仅用于说明目的，并不代表该服务或安排可供提供或适用。客户应自行寻求独立意见。中国太平尊享会员体系提供的部分权益由外部机构提供，需满足相关资格要求并遵守附加条款及条件。尽管我们严格甄选合作伙伴，但对于这些外部服务，我们不作任何声明或保证，也不承担因您使用这些外部服务而产生的任何责任。

您在购买保险计划前，应听取理财顾问的专业意见。如果您不考虑向理财顾问进行咨询，就应该仔细考虑计划是否适合自己的财务状况与需求。此简介非保险合约，也非向您提议或推荐购买保单。

欲知保单持有人保障计划的保障利益和范围，请联络中国太平保险（新加坡）有限公司，或浏览新加坡人寿保险协会或新加坡普通保险协会或新加坡存款保险公司的网站（www.lia.org.sg 或 www.gia.org.sg 或 www.sdic.org.sg）。此宣传册并没有经过新加坡金融管理局审批。以上内容截至2025年11月7日核对无误。

中国太平保险(新加坡)有限公司
CHINA TAIPING INSURANCE (SINGAPORE) PTE, LTD. (Co. Reg. No. 200208384E)
🕒 6389 6111
🌐 www.sg.cntaiping.com
 FACEBOOK: China Taiping SG
INSTAGRAM: 太平狮城 Taiping SG
ADDRESS: 3 Anson Road #16-00 Springleaf Tower Singapore 079909